

みのかもプロジェクト

PROJECT

商品開発・販路開拓

実践講座 2025

受講料
無料

定員20名

M PROJECTとは…

販路開拓の支援を目的として時代と小規模事業者のニーズに合った事業内容を企画します。3年目となる令和7年度は展示会への出展による販路開拓の支援を行います。

講師紹介

(株)岐阜県商品開発研究所
代表取締役 林 弘之

「暮らしを支える岐阜のモノづくり」をテーマに生産者・販売者・消費者を繋げながら商品企画開発営業などのサポートを精力的に実施。多様な職種にて様々な立場での運営管理業務の経験を活かし、新たなビジネスプラットフォームを作るべく岐阜県商品開発研究所を発足。岐阜のモノづくりを世界へ発信するために活動中です。



対象者

- ☐ 自社製品を活用した販路開拓にお困りの方
- ☐ 自社製品をブラッシュアップしたい方
- ☐ 企業(BtoB)への販売方法を学びたい方
- ☐ 商品の企画開発から販売まで学びたい方
- ☐ バイヤーへの商談方法が分からない方

開催日時

7月2日(水)・23日(水)
13:30-16:30

1回のみの参加も可能です。
セミナー後、個別相談会を開催します。

場所

美濃加茂商工会議所 3階 大会議室・小会議室
〒505-0042 美濃加茂市太田本町1-1-20

お問い合わせ

主催：美濃加茂商工会議所

☎ 0574-24-0123

詳しいセミナー内容は裏面をご覧ください ▶▶

*本セミナーは岐阜県の補助金を受けて開催します。

SCHEDULE

本講座のスケジュール

商品開発・販路開拓セミナー 全2回

7/2(水)

時間 | 13:30-16:30

第1回 販路開拓の基礎知識

競合との差別化、ターゲットの見極め、販路開拓の手法などについて学ぶ

7/23(水)

時間 | 13:30-16:30

第2回 展示会での効果的な出展方法

展示会を見据えた商品設計やバイヤーとの商談方法について学ぶ

個別相談会 …… 商品開発やバイヤーとの新規取引へ向けたアドバイス

セミナーの理解度の確認と販路開拓の手法を自社商品に落とし込むためのアドバイスを行います。

* 個別相談会はセミナーに参加された事業所のみ申込できます(定員12事業所)

第1回

7/8(火) - 10(木)

第2回

7/29(火) - 31(木)

時間 | 各日10:00-15:00 (1社1時間、1日4社)

展示会 ※別事業

美濃加茂商工会議所では ①メッセナゴヤ ②フードセレクション ③FOOD STYLE中部 の出展支援を行っています。
展示会は国内外の多くのバイヤーと商談できる貴重な場であります。

より成果を得られる出展となるよう当事業のセミナー・個別相談会をご活用ください。

※①～③の詳細については美濃加茂商工会議所までお問い合わせください。

※個別相談会への参加事業所はFOOD STYLE中部へ優先的に出展できます。(市内事業所に限ります)

参加申込書

下記の参加申込書にご記入の上、FAXにてお送りください。【FAX番号】0574-24-0120

こちらからも
お申し込み
いただけます



企業名				
業種			従業員数	名
参加者	氏 名		役 職	
	氏 名		役 職	
所在地				
電話			FAX	
メールアドレス				
セミナー参加日	☐ 7/2(水) ☐ 7/23(水) *参加日にチェックを入れてください			

【お問い合わせ】美濃加茂商工会議所(担当:服部)
TEL:0574-24-0123

*ご記入いただいた情報は、本セミナーに関する連絡・記録などのために使用します。
また、当会議所からの各種情報提供やご案内に使用させていただく場合がございます。