

成果を生み出す！ BtoB営業の基本を学ぶ 実践セミナー

講義とワークショップを通じて、営業の基礎から商談の進め方までを習得。明日から使える営業手法を実践的に学びます。

こんな**お悩み**を抱える

中小企業の経営者・営業責任者・営業担当者に**オススメ！**

- 法人営業を始めたいけれど、何から取り組めばいいかわからない
- 今までは**I社依存**していたが、今後のことを考えて**取引先を増やしたい**
- 商談につながる営業方法やアプローチのコツを知りたい

開催日時

令和8年 **10月6日（火）** 13時30分～15時（90分）

会場

美濃加茂商工会館 3階 大会議室

（美濃加茂市太田本町1-1-20）

定員

20名

受講料

無料

講師 **会田 健 氏**

岐阜県よろず拠点コーディネーター



中小企業診断士 営業に苦手意識がある企業に、ムリなく動ける“考え方の転換”を届けています。10～30人規模の企業が、自分たちらしい営業で成果を出すための第一歩を支援しています。

セミナー内容（3つの柱）

- ① 営業は“向き不向き”ではない
⇒ **営業が苦手でも成果を出す仕組みとは**
- ② 顧客の意思決定に合わせた“攻めの営業”とは？
⇒ **売り込まずに選ばれる営業の進め方**
- ③ 明日からできる営業改善アクションを設計
⇒ **チェックリストで課題と行動を明確化**

個別相談会 セミナー後に開催（無料）

「自社の課題について詳しく相談したい」
「具体的なアドバイスが欲しい」
という方は、ぜひご利用ください。

お申込み

下記にご記入いただき
FAXしていただくか、
左の二次元コードからの
お申し込みも可能です



主催：美濃加茂商工会議所 協力：岐阜県よろず支援拠点

※本セミナーは、働き方改革推進支援助成金（厚生労働省）を受けております。

問い合わせ先 ▶ 美濃加茂商工会議所（担当：松本） TEL：0574-24-0123

10月6日開催 BtoB営業の基本を学ぶ実践セミナー申込書

FAX:0574-24-0120

事業所名		所在地	
TEL	()	E-mail	
参加者氏名		参加者氏名	

【無料】個別相談 ☐ 希望する ☐ 希望しない 左記に✓をご記入ください ※個別相談をご希望の方は、後日日程調整します

※ご記入頂きました情報は、商工会議所等からの各種連絡・情報提供のために利用するほか、参加者の実態調査・分析のために利用することがあります。